



CONVENIO

Colaboración adeca



CESCE

El valor del crédito



www.adeca.com



Propuesta de Colaboración

Creemos que la unión hace la fuerza, por ello, trabajamos codo con codo con otras empresas albaceteñas para ofrecer a nuestros asociados, clientes y público, servicios y productos con condiciones ventajosas. Negociamos los mejores convenios en beneficio de nuestros asociados.

- Convenios directos de ADECA
- Bancarios
- Hoteleros
- Agencia de viajes
- Servicios médicos
- Combustible
- Mutuas
- Telefonía
- Suministros técnicos para empresas
- Convenios indirectos
- Convenio de colaboración a través de la tarjeta FEDA 2019 porque ADECA también es parte de la Confederación de Empresarios de Albacete.

DATOS DEL CONVENIO

CESCE.COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE SEGUROS DE CRÉDITO A LA EXPORTACION S.A. CIA DE SEGUROS Y REASEGUROS.

Empresa especializada en la cobertura del riesgo de crédito, es la primera empresa aseguradora de su Sector que ha desarrollado un conjunto de herramientas para la Gestión Integral del Riesgo Comercial, que pone a disposición de sus clientes instrumentos para mejorar la gestión del riesgo en cartera y para identificar clientes potenciales, con criterios de solvencia.



CONDICIONES GENERALES	Cantidad / precio
<p>Gratuitamente y sin compromiso, un análisis de la cartera de clientes para determinar el nivel de exposición al riesgo comercial, con cálculo de posibilidad de incumplimiento y estimación económica de las pérdidas por impagos.</p> <p>Previa contratación de la correspondiente póliza de seguro:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sistema de calificación por rating de solvencia que permite conocer la exposición al riesgo de la cartera y decidir estratégicamente donde concentrar las ventas. • Sistema de alerta de la posibilidad de impago de la cartera de clientes, mediante el nuevo modelo de Scoring Predictivo y del análisis y seguimiento de más de 700.000 deudores de los que CESCE tiene información. Con ello se puede comprobar cómo se comportan los clientes con otros proveedores del mismo sector. • Cálculo del precio del seguro en función de la probabilidad de impago de los clientes, de modo que cuesta menos para aquellos deudores con menos predisposición al impago. • Seguimiento del riesgo: con el sistema de vigilancia continua de CESCE y el análisis del comportamiento de pago de la cartera de deudores, se permite optimizar los plazos de cobro. • Financiación: a través del Servicio de Financiación, CESCE pone a disposición de los clientes los Certificados de Seguro, Títulos de Liquidez, Fondo Apoyo a Empresas, mecanismos ágiles para facilitar el acceso a financiación y obtener liquidez. • Gestión de recobro: en caso de impago, CESCE realiza la gestión de recobro de la deuda, a través de su extensa red de expertos en el recobro en todo el mundo. • Indemnización: en el plazo más corto del mercado, sólo de 2 meses. 	
DOCUMENTACIÓN NECESARIA	
Certificado de ADECA	
DIRECCIÓN Y DATOS DE CONTACTO	
<p>Dirección: Plaza de la Constitución nº 8., Albacete. Teléfono: 967193386 E-Mail: antonio@maestroberzosa.com</p>	

Convenio
ADECA – CESCE



www.cesce.es	
------------------------------------------------	--